百途网络
https://www.bthuo.com

2027 产品服务简介

AI数字化效率伙伴

把成本打下来，把效率提上去。

面向中小企业，重点服务制造业。从流程办理、资料台账和轻型业务协同入手，把分散的记录、岗位责任和业务进度连接起来。

先看当前任务，再选产品

选择起点	优先了解
一次申请由谁处理、怎样完成?	流程协同服务系统
一个对象是什么、谁维护?	台账管理服务系统
多类对象、跨岗位怎样协同?	轻型系统定制平台
品牌内容与询盘承接?	品牌营销获客系统
商品与交易履约?	私域电商交易平台
团队管理方法或岗位独立能力?	体系训练营 / 单项训练营

先核对已有工具和资料，再确认新增范围。

降本增效

先把一项日常工作理顺。

BT-OP-01 流程协同服务系统

让一次申请的办理责任与下一步清楚。

适合审批反复追问、退回时不清楚缺什么资料的工作。先整理申请内容、核对规则、办理岗位与结果反馈，再验证正常办理和退回补齐两条路径。

可见成果：流程说明、申请字段、办理与异常路径、测试记录、岗位操作及接手资料。

客户配合：提供代表申请与异常样例，指定规则负责人及办理岗位。复杂专业系统与接口另定范围。

BT-OP-02 台账管理服务系统

让一类对象有编号、有维护责任、有变更记录。

适合设备、用品等简单对象的资料分散、重复维护和核对困难。先确认唯一编号和权威资料，再配置列表、详情、状态、查询与变更记录。

可见成果：字段与编号规则、台账列表和详情、维护责任、数据核对及操作资料。

客户配合：指定维护人，确认数据来源并提供获准导入的资料。多对象、跨岗位状态链需另评估轻型定制。

BT-OP-PF 轻型系统定制平台

围绕一条轻型业务链连接对象、岗位与状态。

适合打样、预算、项目交付等超出单流程或简单台账的协同任务。基于 BTH-AI-企业级轻型系统开发平台，按具体对象、规则、权限和验收条件定制。

可见成果：业务关系、字段和状态规则、约定应用、正常与异常测试、培训和交接资料。

客户配合：提供跨岗位样例并确认业务规则。许可、实际技术实现、部署、数据、接口及维护逐项约定；不意味着无限开发。

AI协助整理采购申请草稿，申请人核对后提交。

AI提供草稿与待核对项；有权岗位按既定规则办理。数据和接入范围按项目确认。

业绩增长

把品牌内容、客户咨询与交易履约接起来。

业绩增长 / BT-MG-01

品牌营销获客系统

把产品讲清，让询盘有人接手。

按需要组织品牌内容、官网、营销资料、内容运营与询盘承接。先确认服务对象和产品事实，再组织内容与咨询入口；发布和持续运营明确双方责任。

可见成果：选定的品牌或内容成果、官网页面、询盘承接说明及维护交接。

客户配合：核准产品事实和素材权利，指定审稿与询盘接手岗位。推广、翻译、持续内容运营按范围另定，不承诺成交。

业绩增长 / BT-MG-02

私域电商交易平台

让商品、订单、履约与对账接得起来。

适合已有可触达客户、需要自有交易渠道的经营任务。核对商品与库存来源，分别设计订单、支付、履约、退款和对账状态及异常处理。

可见成果：约定交易终端与规则、正常和异常测试、经营操作及运行接手资料。

客户配合：落实商户支付、商品、客服、库存与履约责任。支付和第三方服务各自承担对应责任；具体终端、许可及费用另定。

数字赋能

把管理方法与数字工具用到岗位任务。

数字赋能 / BT-EN-01

数字化能力体系训练营

把管理方法转为团队能够继续使用的成果。

从战略地图、项目管理知识指南、优秀流程设计三类主题中选择，结合企业或适用样例，依次进行方法理解、工具练习、成果形成、点评修订与应用检验。

可见成果：选择主题对应的管理成果、练习与修订记录及应用检查。

客户配合：确定主题、企业样本、成果使用人和练习时间。具体课表、形式、师资和交付安排沟通确认，不以听课替代采用。

数字赋能 / BT-EN-02

数字化能力单项训练营

围绕一个岗位任务，练到能够独立完成。

适合同一任务反复依赖他人或无法判断质量的情况。从一个痛点明确目标能力，选择获准样本进行练习、反馈与修订，再换一组新样例检验独立完成情况。

可见成果：任务输出、练习反馈、检查标准和独立完成检验记录。

客户配合：明确岗位任务，提供获准样本和工具使用条件。AI用于具体任务辅助，输出须核对；练习通过不代表生产业务已经完成。

合作从一份样例开始

典型定制场景

项目协同、客户协同、产品信息、客户打样、预算管控、人才招聘、战略绩效。

七类场景都归属于轻型系统定制平台，可按实际需求扩展；技术平台不另计为产品。

01 需求沟通

客户：提出一项工作问题、目标与沟通责任人。 百途：给出初步适用判断与待核对事项。

02 业务梳理

客户：提供现有资料、代表样例、涉及岗位与规则。 百途：形成业务过程、数据与问题清单。

03 范围确认

客户：确认优先级、范围、交付与验收条件。 百途：形成实施范围、计划与双方分工。

04 配置开发

客户：按节点确认规则和必要素材数据。 百途：形成约定功能、内容或系统配置。

05 验证培训

客户：代表岗位参加验证和操作练习。 百途：形成问题处理记录、操作说明及训练成果。

06 移交维护

客户：确认接手责任、使用反馈及维护约定。 百途：形成交接资料、维护和变更处理安排。

首次沟通准备

选择一项最需要改善的任务；列出涉及岗位、现有工具与主要问题；准备一份获准使用的脱敏样例。基础资料无需留资。

联系百途

电话 0755-83449969 官网 www.bthuo.com 准备通话提纲

地址 深圳市宝安区松岗街道沙浦围社区碧朗路25号

成立于2012年04月11日

内容依据：网站方案V3.1、产品规划R6.1、基础VI V1.5及UI V1.9。资料用于产品了解与需求讨论。实际范围、费用、许可、交付和维护通过沟通确认。